



インターンシップの感想

ファーストヴィレッジ株式会社

早稲田大学商学部 4年 雨宮拓哉

・経営者の視点からビジネスを肌で感じることができる

ファーストヴィレッジでは、学生のうちから経営に近い視点で働く経験を得ることができます。赤字だった KOBE 証券を上場まで導いた 21 世紀を代表する実業家市村社長のもと、朝のミーティングでは、すさまじいスピード感で、社長から直接社員に対する指導を見ることができます。数百万のお金を払って、市村社長のお話を聞きに来る会社がある中、創業して数年のベンチャー企業であるからこそ、まだ規模が小さく、市村社長から直接お話を聞き、生のビジネスを感じ取ることができます。

また、ファーストヴィレッジの主たるサービスである経営者倶楽部にも無料で参加することができます。幅広い業種の経営者の方々と直接対話をする機会があり、学生では会うことが不可能なような経営者に会うことができます。私は実際に 1 回の経営者倶楽部に参加して、20 人近くの経営者の方とお話をすることができました。

他にも、1 回 30 万円以上するような各企業に対する幹部研修やコンサルティング活動にも同席することができ、目まぐるしく変化する経営環境の中で、経営者の実情を感じ取ることができます。将来、独立したい、経営者になりたい、コンサルティング活動に興味がある学生には他社では経験することのできない貴重なインターンです。

・ゼロからイチをつくる新規営業ノウハウを身に着ける事が出来る

野村で月間 600 億を稼いだ伝説の営業マン市村社長のもと、営業経験を積むことができます。実際に、ゼロから DM 作成、テレアポを行い、新規開拓営業の難しさを肌で感じることができます。電話で冷たい対応をさせることもありましたが、アポを獲得することができた際にはそのつらさは一瞬で吹き飛びました。アポを取ることができた場合には、優秀な上司と実際の営業の現場に同席することができます。開拓から実際のお客さんとの営業現場、クロージングに至るまでの営業活動を一通貫で学び、体感することができるインターンです。営業スキルは、社会人として必要不可欠なビジネスマナーにももちろんつながるので、就職後圧倒的な成果を出したい学生にはおすすめのインターンです。